

Offre d'emploi « CHARGE D'AFFAIRE en RENOVATION ENERGETIQUE (H/F) » en CDI

La société :

Basée dans de nouveaux locaux sur Le Haillan (33 – Gironde) et créée en 2011, Archenergie est une société en forte croissance spécialisée dans la rénovation énergétique de l'habitat et dans l'extension de maison. Archenergie a développé une approche globale innovante et qualitative qui a été reconnue à travers différents prix régionaux et nationaux : Vainqueur de la business cup en 2012, Vainqueur du prix La Tribune Green Business en 2015. La société réalise 2.3M€ de chiffre d'affaire et compte 20 collaborateurs. Notre expertise technique et notre positionnement qualitatif sont reconnus et validés par une satisfaction client élevée. En savoir plus sur www.archenergie.fr ou sur <https://www.facebook.com/Archenergie>

Contexte :

Equipe jeune - ambiance de travail détendue - relations professionnelles basées sur la confiance – équipes actuelles impliquées dans le projet Archenergie – investissement sur du moyen/long terme indispensable pour réussir à ce poste – nouveaux locaux qui offrent de bonnes conditions de travail – solidité financière de l'entreprise

Missions : Sous la responsabilité de la direction, vous tenez **le rôle clé d'interlocuteur unique auprès de nos clients** particuliers, tout en vous appuyant sur les compétences internes (direction travaux, bureau d'étude, assistante commerciale, équipes travaux internes). Vous aurez en charge les activités suivantes :

- **La prospection** et l'animation de vos réseaux : construction et l'animation des réseaux de prescription, recherche de nouveaux prospects, actions commerciales sur des prospects qualifiés...
- **Le développement de votre portefeuille client et la vente de projets Archenergie:** RDV clients (principalement fournis par Archenergie), conseils et orientation technique du projet, élaboration des devis, vente des services et travaux archenergie, suivi de la satisfaction client.
- **La conduite de travaux :** préparation des commandes fournisseurs et prestataires, réalisation des visites techniques, validation des interactions techniques, gestion du planning, visite sur chantiers, respect des budgets prévus...
- **La gestion transversale des projets clients :** gestion et suivi du planning global, relation avec le bureau d'étude, accompagnement du client dans les démarches administratives/aides/financements, reporting

Contrat : CDI

Salaire et conditions : Selon profil et expérience, Fixe + variable + voiture de service + pack informatique et télécom. Nombreux déplacements en Gironde et ponctuellement en départements limitrophes.

Profil recherché :

- **Une double compétence technique** (conseil, conduite de travaux, gestion de projet) **et commerciale** (prospection, vente et animation du portefeuille client) **est indispensable** sur ce poste.
- Vous avez impérativement **une expérience significative de la vente aux particuliers**. Vous savez allier le commercial et le qualitatif.
- Vous avez **acquis des bases techniques solides dans le domaine du second œuvre et/ou dans la rénovation thermique de l'habitat**, via des activités de conseils, travaux, maîtrise d'œuvre...
- Maîtrise des outils informatiques modernes : pack office, CRM, outils de chiffrages...
- BAC+ 2 à BAC+5,
- Permis B valide indispensable

CANDIDATURE : notre site www.archenergie.fr ou sur recrutement@archenergie.fr LM + CV